

～ IT 経営実践に向けて ～

売りたい商品売るために、

あなたとご一緒に戦略・戦術を考えます！！

商品やサービスは、売れてナンボの世界。経営戦略の中の、販売やマーケティングに焦点を当て自社製品やサービスの“売る”ためのIT戦略やアクションプランなどについて、そのポイントをあなたと一緒に考える講座です。

対象者：会社経営者、個人事業主、営業企画部門

(事業規模の大小問わず)

講師：NPO 埼玉 IT コーディネータ 理事 戸村修

開催日	平成23年12月13日(火) 18:00～20:00
会場	新都心ビジネス交流プラザ内(裏面案内図参照)
受講料	1,000円 (当日 受付でお支払い下さい)
定員	20名
申込方法	FAX又は電子メール(裏面参照)でお申し込みください。

- 内容
1. 経営とIT
 2. マーケティングとIT
 3. 儲かる経営戦略とは！

- ◆商品の使命（ミッション）
- ◆商品の分析（強み、弱み、チャンス、リスク）
- ◆商品売るための重要成功要因
- ◆商品売るためのアクションプラン
- ◆商品売るための戦略企画作成

お申し込み日 _____ 年 _____ 月 _____ 日

参加申込書

セミナー名	開催日
売りたい商品売るためにあなたとご一緒に戦略・戦術を考えます	12月13日(火)

ふりがな 社名・お名前									
性別	年代	男性	女性	10代	20代	30代	40代	50代	60代以上
ご住所		〒 _____							
電話番号		() _____		E-mail					
(予定)業務内容		創業(予定)年月		平成		年		月	

参加申込書 FAX送信先 → 048-710-5438

e-mail → info@conc.biz (形式問わず。申込項目は上記と同じ)

お問い合わせ

NPO法人 埼玉ITコーディネータ

電話 048-710-5437

講師携帯 070-6672-3252

講師メール ceo@conc.biz

会場へのアクセス

JR 埼京線 北与野駅前

JR 京浜東北線・高崎線・宇都宮線

さいたま新都心駅下車徒歩8分

<http://www.biz-startup.pref.saitama.lg.jp/>

<会場案内図>



※ ご記入いただいた個人情報につきましては、当センター及びNPO 埼玉 ITC の個人情報保護に関する基本方針に基づき、ご支援の目的以外には使用いたしません。